



---

Cámara de Comercio de León | martes, 28 de enero de 2020 | 16:00 a 21:00 horas |

---

*Si no quieres, o no puedes, ser más barato que el comercio electrónico o que tu competencia la estrategia es ser visible y enamorar a tus clientes  
¿Cómo lograr que quieran comprar tus productos o ideas?*

**Personas que enamoran. ¡O eres el más barato o enamoras!**

**El curso de transformación que logra... Personas que venden y enamoran.**

Según Gerard Zaltman de la Universidad de Harvard el 95 % de nuestras decisiones de compra son subconscientes.

Si solo utilizas argumentos de venta estás basando tu estrategia en el 5% racional.

**Ven a conocer las técnicas\* (unas con base científica y otras con base empírica) de la venta emocional:**

- Qué palabra permite pasar del 60% al 93% las personas que te dicen que si a una petición. Porque esa palabra existe.
- Cómo hacer que tus productos no parezcan tan caros. Porque los estudios hacen posible hacerlo.
- Cómo lograr clientes que quieran probar un producto nuevo o desconocido. Porque hay formas de plantearlo.

- Cómo conseguir que los clientes estén más predispuestos a colaborar contigo. Porque dependiendo de un par de pasos se puede lograr.
- En el curso se aportarán las fuentes de los estudios y sus autores.

### **Beneficios:**

Descubrir **el orgullo de que te compren.**

Autoestima a prueba de coyunturas.

Incremento de la seguridad personal.

**Reconocimiento profesional.**

Control de las emociones.

Capacidad para crear escenarios no previstos.

Forjar la **capacidad de persuasión y liderazgo.**

**Expresión con convicción.**

Defender con contundencia proyectos, productos y servicios.

Aprender a sacar el **lado más seductor.**

### **Destinatarios:**

Directores generales, gerentes y personal directivos, vendedores.

Ejecutivos de cuentas.

Consultores y asesores.

Dependientes.

Técnicos que presenten proyectos a clientes o colaboradores.

Profesionales de todos los ámbitos que tengan relación con clientes.

**Todo profesional que desee incrementar su capacidad de persuasión.**

***Ven hidratado y súper vitaminado porque acabarás agotado***

**¿Aún no tienes claro por qué?**

Porque lo imparte **Marcelo Castelo**, reconocido como uno de los más valorados expertos en persuasión

Acumula más de 30 años de experiencia en ventas. Lleva facturados más de 100 millones de euros en productos y servicios. Ha vendido servicios y ha vendido productos.

Ha hecho venta consultiva y también venta de gran consumo. Ha dirigido decenas de vendedores, a cientos de despachadores y a miles de filósofos de la excusa. Porque no hace cursos de ventas, hace eventos de transformación del enfoque comercial.



Porque no hace cursos de ventas, hace eventos de transformación del enfoque comercial.

**Matrícula: 1 alumno: 125 € / 2 alumnos: 200 €**

**Formación bonificable -solicite información -**

**Inscripción:** Descargar aquí. [Inscripción “Personas que enamoran y venden”](#)

[Imprescindible](#) enviar inscripción y copia del ingreso de la matrícula a: [martaf@camaraleon.com](mailto:martaf@camaraleon.com)

**Más información:** Avda. Padre Isla, nº 30 León 987 224 400